



Fortbildungen zu »Ergebnisfokussierte Moderation« und »Ergebnisfokussierte Beratung«

1. Professionelle Selbstklarheit

Führungs- und Beratungssituationen können ziemlich stürmisch werden. Dann ist ein kühler Kopf erforderlich. Der bewusste Umgang mit den eigenen Prägungen sorgt für souveränes Handeln und Gelassenheit.

Ziel: Die eigene Prägung als Ressource erschließen

Inhalte:

- Reflexion der eigenen Leitungsbiografie
- Kritische Situationen im Alltag
- Identifikation der eigenen Antriebskraft
- Dosierung der eigenen Antriebskraft
- Vom Hindernis zur Ressource
- Transfer der Erkenntnisse in den Alltag

Termine 2020:  [Anfrage](#)

31.01., 21.04., 10.07., 02.10., 07.11.

2. Sicher führen

Führung ist eine unverzichtbare Funktion in Unternehmen. Je besser sie ‚funktioniert‘, desto besser die Ergebnisse. Doch woran lässt sich erkennen, ob Führung Ressource oder Hindernis ist?

Ziel: Führungshandeln bewerten und intervenieren

Inhalte:

- Erfolgsfaktoren für Organisationen
- Logik und Dynamik von Veränderungsprozessen
- Fünf Handlungsaspekte für sicheres Führen
- Führungskompetenzen entwickeln
- Abgleich zum eigenen Verständnis
- Reflexion eigener Praxisbeispiele

Termine 2020:  [Anfrage](#)

01.02., 04.04., 11.07., 03.10., 06.11.


3. Professionelle Auftragsklärung

Der Erfolg einer Beratung beginnt und endet mit der Klarheit des Auftrags. Oft besteht eine unerkannte Illusion über Klarheit, die später zum Scheitern führt. Das kann vermieden werden.

Ziel: Auftragsklärungsgespräch führen, Ziele setzen

Inhalte:

- Die vier Arbeitsrahmen der Beratung
- Handlungsaspekte für sichere Führung
- Rollenkonformes Handeln sichern
- Struktur und Inhalt des Auftragsklärung
- Dem Scheitern vorbeugen
- Erfolgskritische Voraussetzungen sichern

Termine 2020:  [Anfrage](#)

29.01., 31.03., 18.05., 28.07., 06.10., 01.12.


4. Prozess Assessment

Führungskräfte können für Beratungsprozesse sowohl Ressource als auch Hindernis sein. Durch kontinuierliche Prozessreflexion beschleunigt und stärkt Führungshandeln den Prozess.

Ziel: Prozesssteuerung mit Führungskraft gestalten

Inhalte:

- Vertrauensaufbau in kürzester Zeit
- Die Koproduktion gestalten
- Rollenkonforme Aufgabenverteilung
- Kritisches Führungshandeln identifizieren
- Ergebnisfokussiertes Führung coaching
- Reflexionsschleifen integrieren

Termine 2020:  [Anfrage](#)

30.01., 01.04., 19.05., 29.07., 07.10., 02.12.

5. Ergebnisfokussierte Moderation

Schwierige Situationen in Teams und Gruppen zu meistern ist kein ‚Hexenwerk‘. Ein klarer Auftrag und eine klare Struktur kombiniert mit einer klaren Führung führt zu klaren Ergebnissen.

Ziel: Die Prozess- & Wirklogik der EFM kennen

Inhalte:

- Grenzen der klassischen Mediation
- Interventionsmodell als Navigationshilfe
- Prozessvergleich von Mediation und EFM
- Die Prozess- und Wirklogik der EFM
- Die neun Schritte der EFM verstehen
- Variationsmöglichkeiten der EFM kennen

Termine 2020:  [Anfrage](#)

04.02., 10.03., 13.05., 14.07., 22.09., 24.11.

Organisatorisches zu den 5 Tagesseminaren

Teilnehmende: 1-6, Zeiten: 10-16 Uhr (Kaffee ab 9:30)
Investition: € 300,- zzgl. MwSt. inkl. Flipchartprotokoll

Das teamfixx® Seminar

Für Profis:

Die Essenz der Ergebnisfokussierten Beratung

- Sie sind bereits Beratungsprofi?
- Die Themen Führung, Auftragsklärung und Arbeit mit Gruppen sind Ihnen vertraut?

Dann zählen Sie zu der Zielgruppe dieses Seminars.

Ziel: Ergebnisfokussiert beraten können

Inhalte:

Alle Themen der fünf Tagesseminare.
Die Schwerpunkte werden dem jeweiligen Bedarf und Kenntnisstand der Teilnehmenden angepasst.

Teilnehmende: 2 bis 6

Investition :

€ 1.095,- zzgl. MwSt., inkl. Verpflegung und Flipchartprotokoll

Termine 2020:  [Anfrage](#)

16.-18.04., 18.-20.07., 21.-23.11.,
1. Tag ab 12 Uhr, 3. Tag bis 16 Uhr

Der teamfixx® Praxisworkshop

Erfolgreiches Kompetenzzernen: Reflexion von Erlebnissen, Erfahrungen und Erkenntnissen mit EFM und EFB aus dem eigenen Umfeld.

Ziel: Erfahrungen festigen, Zertifizierung auf Wunsch

Inhalte:

- Fallsupervision, kollegiale Beratung
- Simulationen konkreter Anliegen mit Tipps
- Handlungsleitenden Grundannahmen überprüfen
- Entwicklungsperspektiven entdecken
- Zertifizierungsdialog bei Bedarf

Teilnehmende: 2 bis 6


Investition:

€ 695,- zzgl. MwSt. inkl. Verpflegung und Flipchartprotokoll

Termine 2020:  [Anfrage](#)

04.-05.07., 12.-13.12.,
Beginn 1. Tag 12 Uhr, Ende 2. Tag 16 Uhr

Veranstaltungsort

 [SOKRATeam Coaching Werkstatt](#)
Am Zehenbühl 26, 92342 Freystadt
(30 km südlich von Nürnberg)

Bei Voranmeldung Transfer vom & zum
Bahnhof Allersberg (Rothsee) möglich

Fragen und Anmeldung

bei Thomas Robrecht

 [+49 \(9179\) 973 2664](tel:+49(9179)9732664)

oder per E-Mail an
 thomas.robrecht@sokrateam.de

